

New-Indy Containerboard mejora la velocidad de sus informes financieros y optimiza el cierre de periodos con Solver

New-Indy Containerboard es un fabricante y proveedor independiente y de propiedad privada de cajas corrugadas, cartón reciclado (containerboard) y linerboard virgen. Con cerca de 2.000 empleados, desde el sur de California hasta las costas de las Carolinas, New-Indy es reconocido por su alta calidad, excelente servicio y soluciones de empaque innovadoras.



INDUSTRIA

Empaques industriales

ERP

GP, Sage, and Amtech

“ Vimos una mejora drástica en la velocidad de nuestro proceso de cierre. Simplemente presionamos un botón y todo sale de Solver. Con el dashboard de cierre en Power BI, puedo monitorear el cierre del periodo y ver de inmediato si los resultados cumplen con las expectativas — sin sorpresas. ”

– **Michael D’Anna**, CFO en New-Indy Containerboard

EL DESAFÍO

New-Indy Containerboard tenía datos financieros dispersos en múltiples sistemas ERP y bases de datos. Como resultado, los miembros del equipo debían realizar manualmente los cálculos de pérdidas y ganancias (P&L) para cada entidad, desperdiciando tiempo y recursos valiosos. La empresa buscaba contar con una única fuente de verdad para sus datos, con el fin de optimizar sus procesos de informes.



LA SOLUCIÓN

El equipo de TI investigó y evaluó varias opciones antes de reducir su elección a Solver y otro competidor. New-Indy eligió Solver debido a su proceso de implementación simplificado y su integración automática con Power BI, lo que les permitió integrarlo fácilmente con su ecosistema tecnológico existente.

¿Cuáles fueron los beneficios más significativos tras implementar Solver?

New-Indy Containerboard obtuvo beneficios inmediatos en velocidad de informes y eficiencia. Después de implementar Solver, el cierre de fin de periodo se volvió más ágil, y el CFO puede monitorear el progreso en tiempo real.



Con Solver, el equipo crea informes en pocos clics y comparte información valiosa con la junta directiva según sea necesario. Además, el equipo de impuestos puede ingresar su codificación en Solver y generar balances de prueba al instante.

¿Cómo fue el proceso de implementación?

El proceso de implementación fue muy fluido. El objetivo era cargar 12 entidades en seis meses. Después de ocho meses, el equipo ya se sentía cómodo con los datos en Solver. Las personas se adaptaron rápidamente mediante autoaprendizaje con Solver Academy y asistiendo a sesiones prácticas en el evento anual de Solver, Ascend.

¿Qué es lo que más le gusta al equipo de Solver?

La integración con Power BI facilitó la optimización de los procesos de informes. El equipo también valoró lo rápido y sencillo que es crear dashboards personalizables que ofrecen visibilidad en tiempo real del desempeño financiero.

RESULTADOS

¿Qué sigue para New-Indy Containerboard y Solver?

New-Indy Containerboard planea migrar otras entidades a ERPs más recientes para que todos sus sistemas puedan beneficiarse de Solver.



¿Cuál es el retorno de inversión (ROI)?

Solver superó significativamente las expectativas iniciales de la empresa basadas en la demostración. Contar con una única fuente de verdad para los datos y permitir que los usuarios creen informes en pocos clics ha impulsado la eficiencia en procesos financieros críticos.

¿Qué recomendaciones tiene el equipo para otras empresas que evalúan Solver?

Analizar el ecosistema tecnológico actual e identificar dónde Solver puede integrarse más fácilmente con los sistemas existentes. Aprovechar los conectores automáticos ayuda a simplificar el proceso de integración y permite comenzar más rápido. Solver cuenta con un equipo interno de consultoría e implementación especializado en datos CPM para soportar integraciones avanzadas mediante APIs, si es necesario.

Lo más importante es escuchar el feedback del equipo de implementación y considerar sus recomendaciones para asegurar una implementación fluida y exitosa.

